



# Sérénit'Eo : L'équilibre parfait en assurance santé

Une nouvelle offre conçue pour les attentes des assurés et la croissance des courtiers.

## L'Enjeu Client

**Protection vs. Budget :** Une demande forte pour une couverture de qualité face aux pressions sur le pouvoir d'achat.

**Cible :** Tous les publics (seniors, actifs, familles, personnes isolées).

## L'Enjeu Partenaire

**Développement :** Volonté de Matéo Assurances de diversifier son réseau et de dynamiser le courtage de proximité.

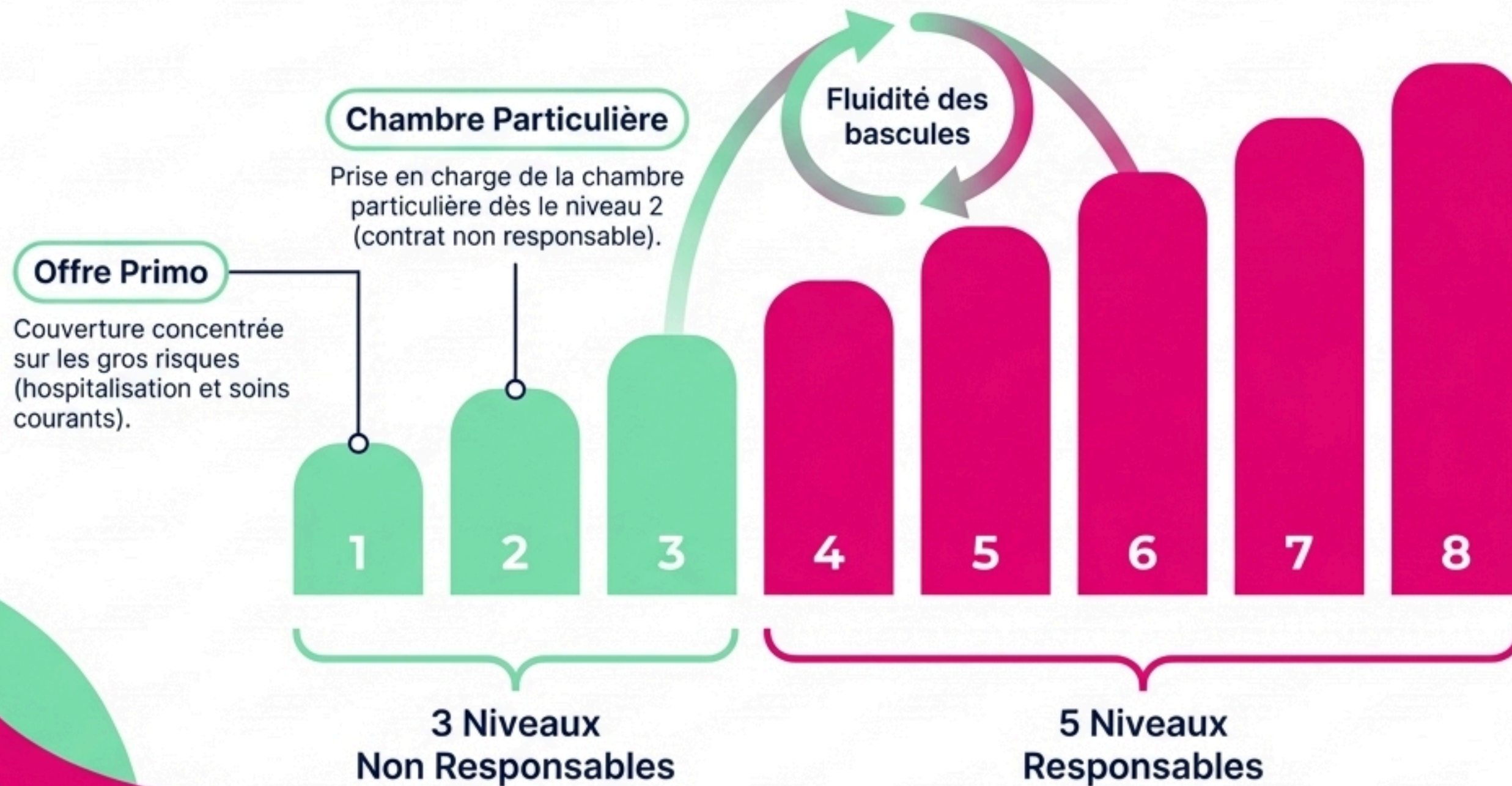
**Besoin :** Des produits simples, compétitifs et fidélisants.

## La Réponse : Sérénit'Eo

Une complémentaire santé simple, compétitive et ultra-modulaire.

# Une architecture modulaire à 8 niveaux

Une réponse calibrée pour tous les budgets, avec le choix inédit du cadre contractuel.



# L'Équation Client : La qualité sans compromis

Des services premiums inclus systématiquement, dès l'entrée de gamme.

## Positionnement Tarifaire Ultra-Performant

Un rapport garanties/prix optimisé pour préserver le pouvoir d'achat, avec un avantage décisif pour les seniors et les familles.

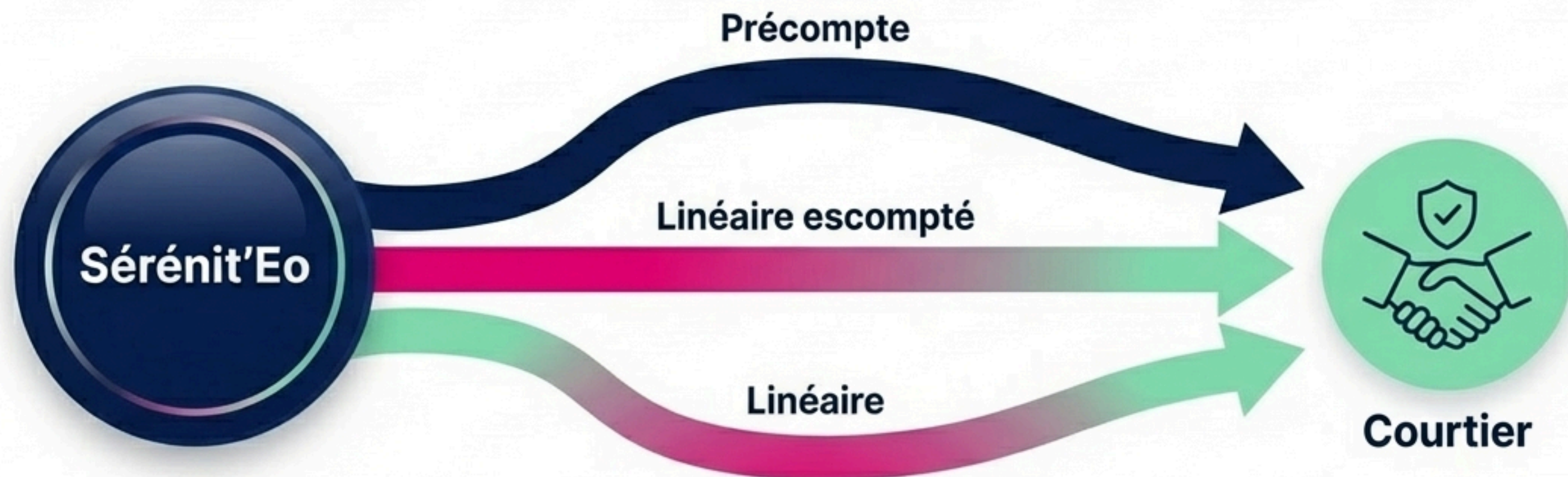
**Assistance :**  
Accompagnement immédiat  
en cas de coup dur.

**Protection Juridique :**  
Sécurisation des  
démarches santé.

**Fonds Social :**  
Solidarité intégrée  
au contrat.

# L'Équation Partenaire: Des leviers de

Une offre conçue par un courtier grossiste, pour les courtiers de proximité.



## Des atouts concrets pour la distribution :

**1. Lisibilité** : Une offre simple à présenter et facile à vendre.

**2. Rétention** : Conception pensée pour limiter au maximum les renoncations.

**3. Compétitivité** : Des tarifs concurrentiels face au marché, quelles que soient la cible et la garantie.

# Le Duo Gagnant : Symétrie des bénéfices

Comment chaque caractéristique de Sérénit'Eo crée de la valeur partagée.

<b>Tarification ultra-compétitive</b>	 Préservation immédiate du pouvoir d'achat.	 Transformation rapide des devis et limitation des renoncations.
<b>Architecture à 8 niveaux modulaires</b>	 Une solution sur-mesure adaptée à chaque budget et moment de vie.	 Une offre unique facile à maîtriser pour couvrir l'intégralité du portefeuille client.
<b>Fluidité Responsable / Non Responsable</b>	 Choix du cadre contractuel et optimisation des garanties ciblées.	 Gestion simplifiée des bascules éventuelles sans friction administrative.

# L'ADN Matéo Assurances

L'innovation d'un spécialiste, la puissance du 2<sup>ème</sup> courtier grossiste de France.

## Accessibilité

Des solutions et services simples, garantissant le meilleur prix du marché.

## Partenariat

Une rémunération attractive garantie aux courtiers apporteurs, basée sur une approche personnalisée.

## Agilité

Une souplesse opérationnelle (basée à Montoux, Vaucluse) pour s'adapter parfaitement aux besoins des clients.

## Solidité

L'ancrage et la force de frappe du Groupe Alptis, acteur majeur de l'assurance de personnes.



Groupe Alptis

# Prêts pour le 1er Avril 2026 ?

Ouverture de la distribution du produit Sérénit'Eo.



**8** Niveaux  
de garanties



**1** Objectif :  
La satisfaction  
de vos clients



**3** Dispositifs de  
commissionnement